

Resultados de la Empresa

El Diagnóstico de la Organización Productiva

En el contexto empresarial, la situación de una empresa es el resultado de una compleja interacción de factores internos y externos. Estos factores incluyen influencias macroeconómicas, políticas y culturales que están más allá del control de la administración, pero que aún se analizan para comprender su impacto. En este análisis, se enfoca en las condiciones internas de la empresa, aquellos elementos que la gerencia puede modificar. El diagnóstico se realiza mediante un análisis económico, financiero y patrimonial, que proporciona indicadores sintéticos para informar sobre el estado de la empresa y respaldar la toma de decisiones estratégicas.

Además, el diagnóstico interno involucra la revisión de indicadores técnicos, la adecuación de la tecnología utilizada y el estudio de las estructuras y funciones de comercialización. Se considera el desempeño pasado y presente para orientar el planeamiento futuro, que se basa en las perspectivas del mercado y la adaptación a los cambios emergentes en el sector. La estimación de resultados económicos es esencial para el control presupuestario, la corrección de acciones y la toma de decisiones a corto plazo, lo que implica medir de manera objetiva los objetivos económicos de la organización, incluyendo costos e ingresos. Esto proporciona un indicador sintético del desempeño económico de la unidad de producción y su eficiencia en la asignación de recursos.

Los Resultados Económicos son indicadores que muestran el desempeño económico de una empresa, proporcionando una medida de los ingresos y costos generados por sus actividades. Estos resultados reflejan la capacidad de la empresa para generar valor bruto y su eficiencia en la asignación de recursos

Los Resultados Financieros se refieren a la situación financiera de la empresa, mostrando la relación entre los ingresos y los gastos en efectivo. Estos resultados indican la capacidad de la empresa para generar beneficios económicos y su capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras

Los Resultados Patrimoniales se centran en la variación del patrimonio neto de la empresa, que incluye los recursos de capital propio y los resultados del ejercicio. Estos resultados reflejan las ganancias o pérdidas generadas por la empresa y su impacto en el patrimonio neto

Tipos de Medidas

En un modelo de resultados, las variables relevantes son indicadores económicos, pero cada uno refleja solo una parte del movimiento económico. Por ejemplo, el Ingreso muestra la capacidad bruta de generación de valor, mientras que el Costo indica la eficiencia en el uso de recursos para un propósito específico. Un modelo de resultados se construye al comparar estos indicadores, proporcionando información sobre la generación de beneficios o riqueza neta, dependiendo de la fórmula matemática utilizada. Los indicadores económicos se pueden clasificar en totales o parciales, basados en mediciones de ingresos y egresos totales o parciales, y también pueden ser específicos de las actividades de la empresa o aplicarse a toda la organización empresarial.

Tipos de Indicador		Concepto	Ejemplo
Márgenes de Utilidad		Se obtienen al sustraer los egresos a los ingresos generados por una actividad	Margen Bruto. Margen Neto. Ingreso Neto Contable e Ingreso Neto Económico o Utilidad, Valor Actual Neto
Retornos	Retorno sobre Costos	Surgen de la relación matemática entre un margen de ganancia y una medida de costos	Retorno o Rentabilidad Parcial. Relación Beneficio Costo
	Retorno sobre el Capital o Intereses	Surgen de la relación matemática entre un margen de ganancia y una medida de capital	Rentabilidad del Capital Medio

1 Parte Práctica: Resultados de una Clínica Veterinaria

1.1 Descripción del establecimiento

El modelo de empresa que vamos a analizar en el presente trabajo es una clínica veterinaria dedicada a la prestación de servicio y la venta de bienes (PetShop) en la ciudad de Yerba Buena, Tucumán. Se alquila un local comercial de 70 m², al cual debe realizarse mejoras ordinarias para poder funcionar como clínica.

La clínica trabaja de lunes a sábado en horario comercial, según lo establecido por la normativa municipal. Esto contabiliza 282 días laborales por año calendario, esta cantidad de días se toma como base para la anualización de los gastos directos en algunos casos.

Los servicios brindados al público son: consultas médicas, análisis bioquímicos, cirugías, ecografía Doppler, ecografía, placas de rayos X, asistencia domiciliaria y hospitalización.

El establecimiento cuenta con 2 médicos veterinarios y 3 auxiliares todos con una dedicación fulltime.

Resultados Económicos: Método de Guerra

En el análisis económico, se deben considerar tanto los ingresos como los costos, ya sean imputados o en efectivo. Esto implica valorar elementos como el autoconsumo de pequeños productores, el uso de autoinsumos y el incremento de peso en animales durante largos periodos de inversión. Se recomienda utilizar los precios de mercado o similares para evaluar estos elementos. Además, es importante tener en cuenta imputaciones como amortizaciones, intereses y retribuciones a los productores y sus familias al analizar los costos.

Margen Bruto (MB)

Se define el Margen Bruto (MB) como la diferencia entre los Ingresos Directos Totales y los Costos Directos Variables de cada actividad. El Costo Directo incluye los Gastos, Amortizaciones e Intereses Directos de la actividad considerada. En las empresas monoactivas se puede, en una primera aproximación, asemejar los Costos Directos a los Gastos Directos.

$$\text{Margen Bruto} = \text{Ingresos Totales} - \text{Gastos Directos}$$

$$\text{Ingresos Totales} = \text{Venta de Alimentos} + \text{Venta de PetShop} + \text{Medicamentos} + \text{Servicios Medicos}$$

$$\text{Ingresos Totales} = \$3.666.000 + \$1.000.000 + \$17.868.500 + \$36.154.320$$

$$\text{Ingresos Totales} = \$58.688.820$$

$$\text{Gastos Directos} = \text{Gastos de Venta} + \text{Servicios Contratados (Laboratorio)} + \text{Descartables} + \text{Gasol}$$

$$\text{Gastos Directos} = \$17.365.000 + \$5.670.500 + \$6.840.000 + \$547.470$$

$$\text{Gastos Directos} = \$30.422.970$$

$$\text{Margen Bruto} = \$58.688.820 - \$30.422.970$$

$$\text{Margen Bruto} = \$28.265.850$$

Margen Neto (MN)

Es un indicador relevante en razón de que representa las entradas en efectivo (si hacemos el supuesto de que todos los ingresos son en efectivo).

$$\text{Margen Neto} = \text{Margen Bruto Total} - \text{Gastos Indirectos}$$

$$\text{Gastos Indirectos} = \text{Mano de Obra} + \text{Otros Gastos Indirectos (Serv. Públicos, Impuestos, etc.)}$$

$$\text{Gastos Indirectos} = \$14.939.600 + \$4.987.689 = \$19.927.289$$

$$\text{Margen Neto} = \$28.265.850 - \$19.927.289$$

$$\text{Margen Neto} = \$8.338.560$$

Ingreso Neto (IN)

El Ingreso Neto es asimilable a una cuenta de resultados contables; representa las utilidades contables, es decir Ingreso Total - Costos contables.

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{Contable}} = \text{Margen Neto} - \text{Amortizaciones}$$

$$\text{Amortizaciones} = \text{Amort. de las Mejoras Fundiarias} + \text{Amort. del Capital de Explotación Fijo}$$

$$\text{Amortizaciones} = \$300.000 + \$2.646.358 = \$2.946.358$$

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{Contable}} = \$8.338.560 - \$2.946.358$$

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{Contable}} = \$5.392.203$$

Para obtener las Utilidades Económicas, deben aun sustraérsele los beneficios normales, donde están incluidos la retribución a los costos de oportunidad del capital (Intereses).

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{económico}} = \text{Ingreso Neto}_{\text{Contable}} - \text{Interés}$$

$$\text{Interés} = \text{Renta Fundiaria} + \text{Interés Fundiario} + \text{Interés Mobiliario} + \text{Interés al Cap. Circulante}$$

$$\text{Interés} = \$0 + \$351.000 + \$1.374.952 + \$3.012.738 = \$4.738.691$$

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{económico}} = \$5.392.203 - \$4.738.691$$

$$\text{Ingreso Neto}_{\text{económico}} = \$653.511$$

Un costo económico debiera retribuir satisfactoriamente a los factores intervinientes en la producción (Recursos), entre ellos al capital. La suma de los intereses (Retribuciones al capital) indicados para todos los rubros del capital, son los Beneficios Normales de la empresa.

Ejemplos	Utilidad Contable	Utilidad Económica	Observación
Caso 1	+	+	indica la existencia de Beneficios Normales
Caso 2	+	-	indica que el capital de la empresa no ha sido totalmente retribuido.

Rentabilidad

La rentabilidad indica conceptualmente la tasa a la cual se retribuye el capital involucrado en la empresa.

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\text{Ingreso al Capital}}{\text{Capital Total Medio}} \times 100$$

$$\text{Ingreso al Capital} = \text{Ingreso Neto Contable} - \text{Retribución al Productor}$$

La retribución al productor se fija de manera arbitraria pero criteriosa. Así; se considera que un productor minifundista puede tener una retribución similar a un obrero o capataz rural, mientras que un productor de una empresa capital intensiva, que por sus funciones en la empresa puede asimilarse a un gerente, se le asigna una retribución acorde a ese costo de oportunidad.

$$\text{Ingreso al Capital} = \$5.392.203 - \$5.200.000 = \$192.203$$

$$\text{Capital Total Medio} = \text{Valor de la Tierra} + \text{VRACi medio de las Mejoras} + \text{VRACi medio del Capital de Explotación Fijo}$$

Respecto al Capital Total Medio, en este caso no se tiene en cuenta el valor de la tierra porque el local es alquilado.

$$\text{Capital Total Medio} = \$0 + \$5.850.000 + \$17.186.911 = \$23.036.911$$

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\$192.203}{\$23.036.911} \times 100$$

$$\text{Rentabilidad} = 0,83\%$$

Resultados Económicos: Método de Scheaffer

Entradas Brutas (EB)

$$\text{Entradas Brutas} = \text{Venta de Alimentos} + \text{Venta de PetShop} + \text{Medicamentos} + \text{Servicios Medicos}$$

$$\text{Entradas Brutas} = \$58.688.820$$

Producción Bruta (PB)

$$\text{Producción Bruta} = \text{Entradas Brutas} - \text{Gastos Agropecuarios Fuera del Establecimiento (GAFE)}$$

En este ejercicio no consideramos los GAFEs

$$\text{Producción Bruta} = \$58.688.820 - 0 = \$58.688.820$$

Producción Neta (PN)

$$\text{Producción Neta} = \text{Producción Bruta} - \text{Amortizaciones} - \text{Gastos (sin incluir salarios)}$$

$$\text{Gastos (sin incluir salarios)} = \text{Gastos Directos} + \text{Gastos Indirectos} - \text{Salarios}$$

$$\text{Producción Neta} = \$58.688.820 - \$2.946.358 - \$35.410.659 = \$20.331.803$$

Ingreso del Capital (IK)

$$\text{IK} = \text{Producción Neta} - \text{Salarios}$$

$$\text{Salarios} = \text{Mano de Obra} + \text{Retribución al Productor}$$

$$\text{IK} = \$20.331.803 - \$20.139.600 = \$192.203$$

Rentabilidad

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\$192.203}{\$23.036.911} \times 100 = 0,83\%$$